

Trainee Vertrieb (m/w/d)

Deine Perspektive mit uns:

ServiceWare ist seit 23 Jahren Anbieter von Soft - und Hardware-Lösungen zur Digitalisierung von Serviceprozessen und allem was dazu gehört. Seit April 2018 sind wir an der Börse notiert und verfolgen einen stetigen Wachstumskurs, mit über 500 Mitarbeitern an 14 Standorten. Unsere Maxime „Wir leben Service!“ steht dabei gleichermaßen für die Serviceorientierung unserer Kolleginnen und Kollegen wie für unser Lösungsportfolio.

ServiceWare, that's how.

Unser Leitbild „Wir leben Service!“ richtet sich nicht nur an unsere Kunden, sondern auch an unsere Mitarbeiter. Um mit den besten Fachkräften zusammen zu arbeiten, bieten wir eine freundschaftliche Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen, leistungsorientierten Softwareunternehmen mit flachen Hierarchien, einem flexiblen Arbeitszeitmodell und jeder Menge Spaß! Es erwarten dich regelmäßige Teamevents, spannende Herausforderungen sowie viel Spielraum für eigene Ideen.

Diese Aufgaben erwarten dich:

In unserem Trainee-Programm lernen mehrere Trainees an der Seite erfahrener Vertriebskollegen den gesamten Sales-Cycle kennen - vom ersten Kundenkontakt bis hin zur After Sales Betreuung!

Zusammen mit weiteren Sales Trainees wirst du in den ersten Monaten interne Bootcamps, Fach- und Produktschulungen von unseren Profis sowie externe Trainings durch die Top-Trainer Europas erhalten.

Im Anschluss an diese intensiven Trainings folgt eine ganzheitliche Einarbeitung in einen unserer Geschäftsbereiche. Du übernimmst verantwortungsvolle Projekte innerhalb des Sales-Cycles und setzt konkrete Vertriebsziele um.

Unser Ziel ist es, dich nach dem Programm als hochqualifizierte/n Account Manager/in zu übernehmen! Der Einsatzort erfolgt in enger Absprache mit dir.

Qualifikationen:

Du hast dein Studium im betriebswirtschaftlichen Bereich erfolgreich abgeschlossen und konntest idealerweise erste Berufserfahrung über Praktika, Werkstudententätigkeiten, o.ä. sammeln. IT-Affinität und Sicherheit im Umgang mit MS Office setzen wir voraus.

Know How:

Durch deine schnelle Auffassungsgabe, dein Auftreten und deine persönliche Wirkung kannst du uns stets überzeugen. Du bist ein guter Zuhörer und in der Lage dein Umfeld schnell für etwas zu begeistern. Herausforderungen meisterst du gekonnt durch viel Engagement und Leidenschaft.

Persönlichkeit:

Du denkst und handelst unternehmerisch und lösungsorientiert. Du lebst eine Hands-on-Mentalität und hast Spaß an guten Verhandlungsergebnissen. Dabei bist du selbstsicher und kommunikationsstark

Wir bieten Dir:

Neben dem Mentoring durch erfahrene Vertriebskollegen und die schnelle Eingliederung in das Team, wirst du eng von unserer Geschäfts- und Vertriebsleitung begleitet. In Verbindung mit unseren intensiven Trainingsmaßnahmen, erreichst du in wenigen Monaten einen Reifegrad, für den andere jahrelanges „learning by doing“ benötigen. Du erhältst während des Trainee-Programmes ein attraktives Einstiegsgehalt

Solltest du noch Fragen haben, ruf uns gerne an unter: +49 (6434) 9450 0

Rima Bibikov

Human Resources

ServiceWare SE

Carl-Zeiss-Str. 16

65520 Bad Camberg

www.serviceware.de

